

中小企業参謀シリーズ 新規事業開発チーム養成講座 事業計画編

2024年 6月 株式会社 A B S

講座の狙い

御社を自社の特色を活かした新規事業が誕生し、従業員がワクワクする会社にモデルチェンジします。

受講後の姿

御社に「新規事業開発」人財が養成され、社内の集団知で事業計画書を作成し、具体化する力を持つことができます。

サマリー

株式会社ABSが提供する「新規事業開発チーム養成講座」は、中小企業の社員が2～5名のチームで受講することにより、集団知に基づいた事業計画を作成し、具体化していく力を獲得することがゴールです。

新規事業を失速せずに継続させ成長していくためには、如何に優れた個人がいたとしても、チームの力が必要不可欠です。

「新規事業開発チーム養成講座」受講後に誕生するチームが活躍し、御社から新規事業が誕生し、成長していく。

そんな将来像を描く皆様に、お勧めします。

受講期間は3ヶ月、補助金の適用により、実質ひとり18万円(6万円/月)～で受講可能です。

新規事業開発チーム養成講座の役割

自社が持つ強み(技術やサービス)を活かした新規事業を開発し、事業計画を作成して具体化を推進していく「新規事業開発チーム」を養成します。



PEST分析：中小企業の「稼ぐ力」を開発

超速で変化する周辺環境への対応には、自社の強みを活かした新規事業開発が必要。

政治 Politics

- 中小企業に対する手厚い支援
- 社会人に対するリカレント教育の推進

経済 Economics

- 物価上昇による相対的な賃金の低下
- 中小企業の労働分配率が高まる

社会 Sociocultural

- 人々の価値観や嗜好が多様化している
- 環境変化が激しく「産業の突然死」のリスクが高まる

技術 Technological

- 誰もがスマホを持ちオンライン講座を受講する環境を持つ
- EdTechを活用した質の高いオンライン学習体験ができる

- 中小企業には、自社の強みを活用した新規事業創出のチャンスがある
- 環境変化が激しく、産業の突然死のリスクが高まっている
- オンライン講座が一般化し、移動時間不要で受講できる

3C分析：チーム養成を目的とした唯一無二の講座

新規事業開発を謳うオンラインプログラムが数多く存在する中で、社内の「新規事業開発チーム」養成を目的としたABSならではの講座を提供します。

顧客 Customers

- 中小企業の経営者や経営幹部
- 新規事業の担当者

競合 Competitors

- 「新規事業」を教えるオンライン講座は数多く存在
- 自社内に新規事業開発チームを養成する講座は唯一無二

自社 Company

- 1996年開設の実績に基づく先行事例と人的ネットワーク
- Aoba-BBTグループの資産を活用できる

- 自社内のチーム養成に特化した講座設計
- オンライン講座の老舗ならではのサポート体制
- Aoba-BBTグループの資産の活用した事業分野を問わない対応力

提供価値：中小企業の「新規事業開発」をサポート

御社の社内に「新規事業開発チーム」を養成し、新規事業を成功させます。

ターゲットセグメント

- 中小企業の経営者・経営幹部・新規事業担当者

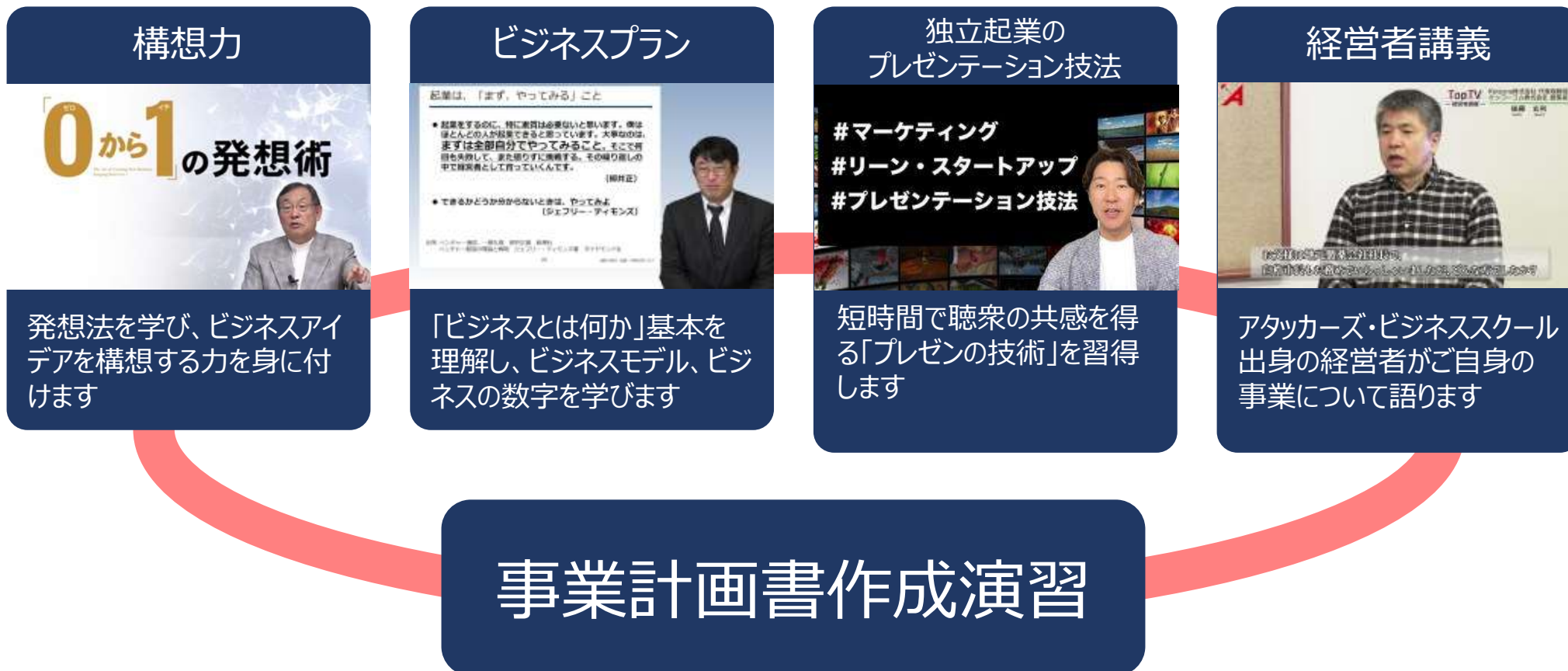
顧客ニーズ

- 自社の強みを活かした新規事業を創出したい
- 社内を活性化し優秀な人財を定着させたい

認識してもらいたい価値

- 1996年開設以降の豊富な先行事例と人的ネットワーク
- 新規事業創出に向けた継続的なサポート

世界的な経営コンサルタントである大前研一氏を始めとする、ビジネス界のプロフェッショナルから、実践的な学びを得られます。



中小企業に対する行政や民間のサポートが、手厚くなっています。

そして、中小企業向けの新規事業に関する講座や書籍が数多く提供されています。

1996年に開講したアタッカーズ・ビジネススクール(A B S)が運営する「新規事業開発チーム養成講座」は、自社の強みを活かした新規事業を開発し実践していく「社内チーム」を養成することが特徴です。

A B S 出身者の起業実績と人的ネットワーク、Aoba-BBTグループが保有する膨大な映像コンテンツを活用して、御社の新規事業開発をサポートします。

社内の「新規事業開発チーム」が新規事業を実践し成長していく将来像を、共に構築していきませんか。

中小企業参謀シリーズ
新規事業開発チーム養成講座 事業計画編

受講期間 3ヶ月・毎月開講

受講企業 募集中